

A empresa Orto&Cia, voltada para venda, aluguel e manutenção de materiais hospitalares e fundada em 2015 por Rafael Lobato, funciona com ponto fixo no Méier e mantém um depósito em Tomás Coelho. Além da venda dos itens, a empresa também faz entrega e retirada de equipamentos alugados, presta serviços de manutenção para três grandes hospitais e aplica rotineiramente para compras públicas. A empresa, em 2022, observou que tinha capacidade de ampliar seus produtos e serviços e captar mais clientes, e com as orientações recebidas pelo Sebrae, conseguiu trazer um crescimento de 100% de 2021 para 2023 no serviço de manutenção, e a venda direta cresceu 20%. Jogue o dado e viva a jornada empreendedora da Orto&Cia!



Empresário Rafael Lobato

Foto de acervo pessoal.

Início

Programa Impulsiona Serasa Sebrae.
 Avance 1 casa.

Revise a identidade organizacional e a comunicação visual.
 Volte 2 casas.

Passou pelo Sebraetech de Comunicação Visual.
 Avance 1 casa.

Sebraetec de Mídias Digitais.
 Avance 1 casa.

Buscou capacitação dos seus funcionários.
 Avance 2 casas.

A revenda de itens não é favorável.
 Volte 1 casa.

Fez a modernização do seu website.
 Avance 2 casas.

Novos desafios decorrentes da pandemia. Fique uma rodada sem jogar para mudar sua estratégia.

Leve seus serviços para pessoas físicas e volte 3 casas.

Intensificou sua presença digital.
 Avance 3 casas.

Identificou a necessidade de alterar sua estratégia de comunicação.
 Volte 2 casas.

Suas mudanças trouxeram resultados positivos. Jogue novamente.

Sucesso

Entre em contato com o Sebrae: 0800 570 0800