SAIBA MAIS SOBRE

RENEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

Dívidas são contratos em troca de um bem ou serviço com pagamento futuro. Podem ser resultado de má gestão, investimentos, financiamentos etc.

Para começar a arrumar a casa:

- entenda a natureza da dívida;
- saiba como usar os recursos disponíveis;
- assuma a responsabilidade pela dívida.

Como negociar uma dívida?

- Reveja os processos operacionais;



Dicas importantes!

Conheça seus direitos enquanto devedor;

Fale abertamente sobre os motivos da inadimplência;

> Não realize novas compras a prazo;

Negocie primeiro as dívidas mais fáceis de pagar;

> Firme por escrito seus acordos e arquive demonstrativos.



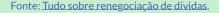
Fique ligado!

Para não se endividar, mantenha um bom fluxo de caixa, uma reserva de giro e o orçamento equilibrado.





- Reduza custos e aumente receitas:
- Elabore um plano de pagamento;
- Exponha sua capacidade de pagamento;
- Tente obter descontos.





Gerência de Conhecimento e Competitividade Gerente: Margareth de Sousa G. Carvalho Gestora do Site Sebrae Inteligência de Mercado: Mara Godoy Analista de Inteligência Competitiva: Mara Godoy

Gerência de Inovação e Soluções **Gerente: Raquel Abrantes** Gestores: Marcos Mendes e Sthefanny Araújo Revisão e Adaptação: Tayná Arruda

Diagramação: Julio Cezar Proença Imagens: storyset no Freepik

Entre em contato com o Sebrae: 0800 570 0800

